



Beiersdorf er et ledende internasjonalt selskap som produserer innovative produkter for hud- og skjønnhetspleie.

Selskapet er mer enn 125 år gammelt og har siden starten satset på å utvikle forbrukervennlige merkevarer.

Hovedkontoret i Norge ligger på Lindeberg i Oslo.

KEY ACCOUNT MANAGER - Oslo

Beiersdorf har en rekke kjente merkevarer som for eksempel Nivea, Eucerin, Labello, Atrix, Dobbeldusch, Hansaplast m.fl.

Selskapet er i stadig vekst, og søker nå en målbevisst Key Account Manager med arbeidssted Oslo.

Arbeidsoppgaver/Ansvarsområder:

Kundeansvar for sentrale kjeder.

Salgs- og resultatansvar.

Forhandling av samarbeidsavtaler.

Avtale og iverksette kjedeaktiviteter.

Analyse og oppfølging av produktenes utvikling i kjeden.

Samarbeid med salgs-/markedsavdelingen ifbm kampanjeplaner i kjedene.

Oppfølging og kvalitetssikring av kundeporteføljen.

Kvalifikasjoner:

Høgskoleutdannelse innen markedsføring/økonomi.

Erfaring og dokumenterte resultater fra tilsvarende stillinger.

Relevant erfaring fra dagligvare, detaljhandel eller næringsvirksomhet.

Vi tilbyr:

En fremtid i en av landets største merkevarebedrifter.

En selvstendig jobb med muligheter for personlig og faglig utvikling.

Konkurransedyktige betingelser.

Kontaktinfo:

Spørsmål om stillingen kan rettes til daglig leder **Reidar Skoglund**, tlf.nr. **915 44 220**.

CV sendes til e-post merket **"KAM Oslo"** og sendes til stilling@skagerak-rekruttering.no

Egenskaper:

Relasjonsbyggende egenskaper og sterke kommunikasjons-
evner.

Resultatorientert, ambisiøs, initiativrik og stor gjennomførings-
evne.

Strukturert og målrettet, med sterke analytiske egenskaper.

Selvgående og har stor arbeidskapasitet.